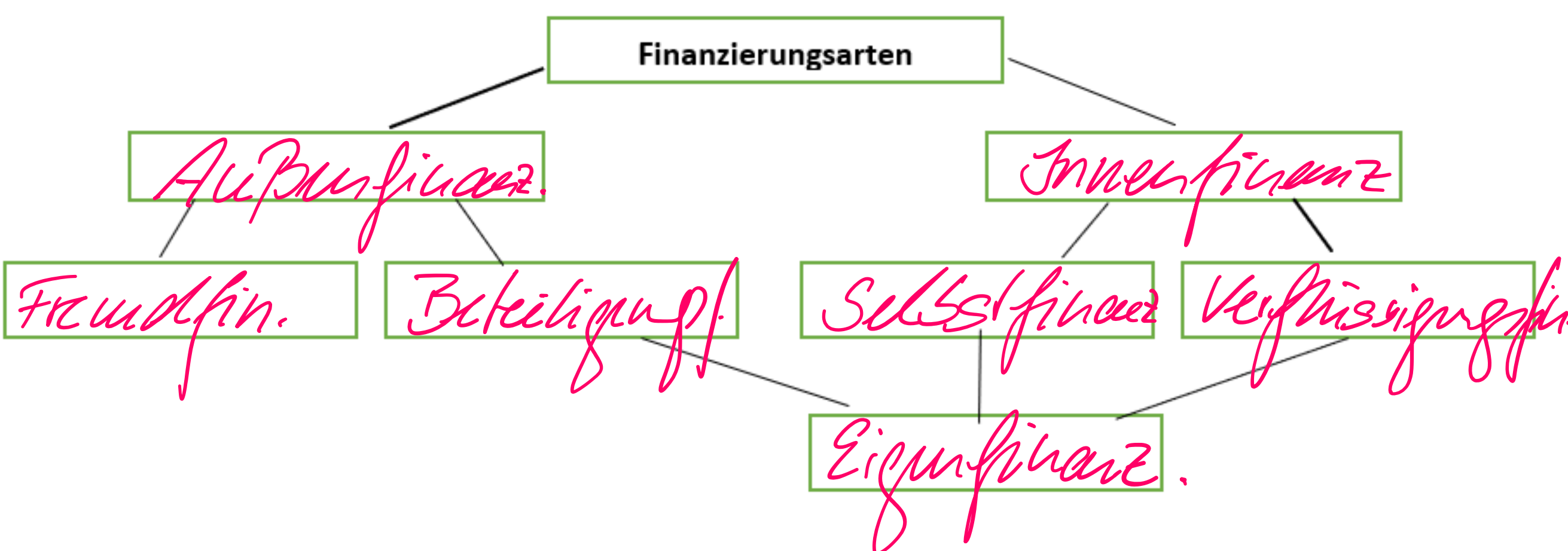


- Der enthusiastische Gründer wird vom Kapitalmarkt oft ausgebremst.



- Zu viele Ideen, zu wenig Startkapital ?

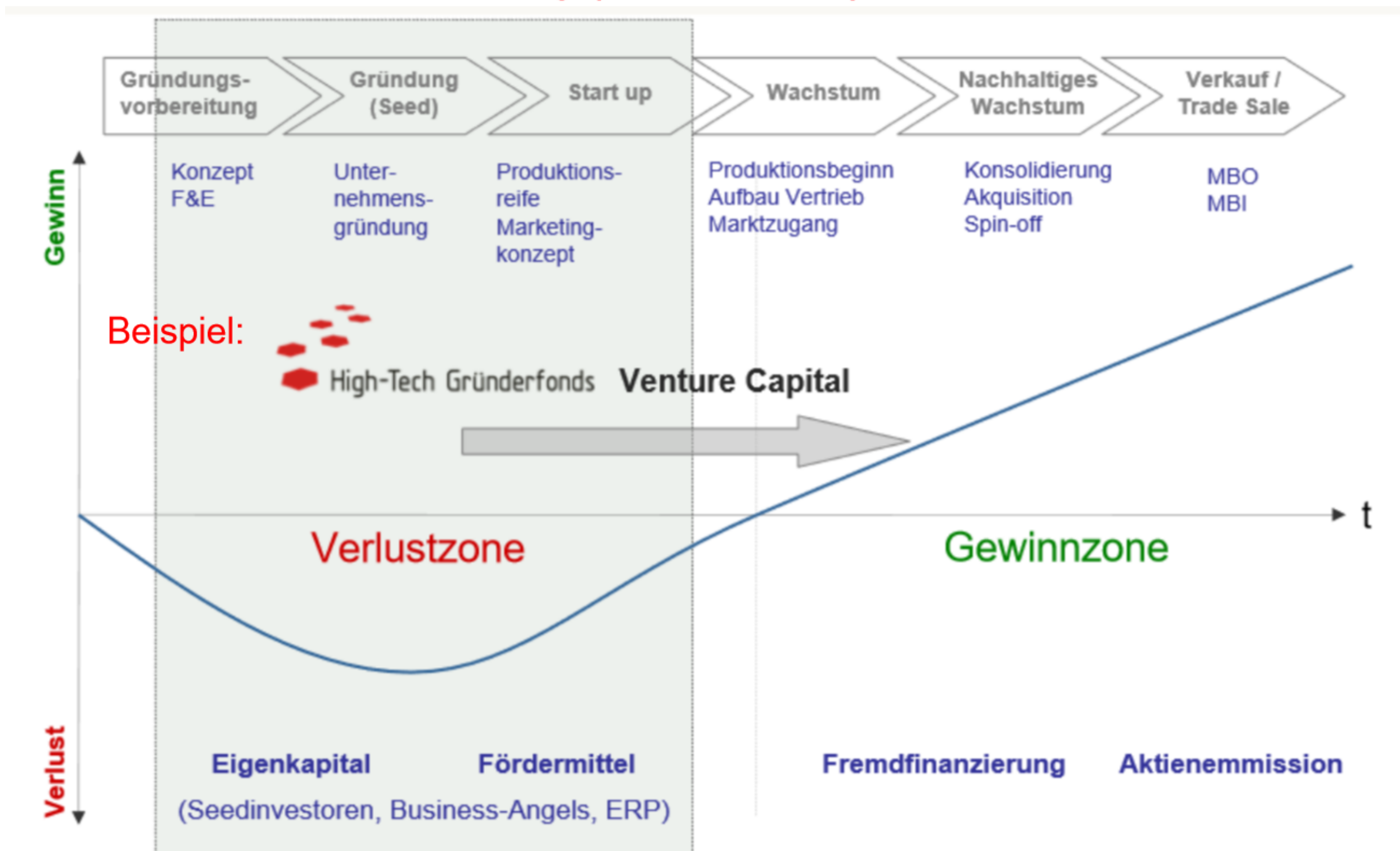
Finanzierungsarten | Aussen- & Innenfinanzierung | Fremd- & Eigenfinanzierung | einfach erklärt



- Partnerarbeit:
- Eigenfinanzierung
 - Fördermittel
 - Venture Capital



Finanzierungsphasen- und quellen bei Innovationen



Kriterien für eine Beteiligungszusage

- Aussagekräftiger, realistischer Businessplan:
 - Klar gegliedert, alle Elemente enthalten
 - Wettbewerbsanalyse passend zur Marktprognose, Belege für Annahmen (!!!)
 - Realitätsnahe Planungen & Szenariorechnungen
 - Selbstkritische Schwächen-Analyse
 - Glossar
- Gründerpersönlichkeit(en) mit Commitment
- Hoher Innovationsgrad und strategischer Wettbewerbsvorteil
- Alleinstellungsmerkmale nachhaltig (IP !)
- Klar ersichtlicher Kundennutzen
- Markt mit hohem Wachstum und Eintrittsbarrieren für Wettbewerber
- Exitperspektive greifbar

Kriterien für Ablehnung:

- Rudimentärer / lückenhafter Businessplan
- Wettbewerbsvorteil weder durch IP, noch durch Entwicklungsvorsprung schützbar
- Utopische Umsatz & Ergebnisplanungen
- Lösungen, auf der Suche nach Problemen
- Annahme „virulenter“ Vermarktung „Gutes wird sich schon durchsetzen“
- Beratungsresistenz / Omnipotenzphantasie
- „Heuschreckenphobie“
- Exitangst
- Kein / sehr geringes finanzielles Commitment der Gründer

Beispiel:

High-Tech Gründerfonds:
Key facts

- Gegründet: 2005
- Volumen: 272,0 Mio. EUR
- Investoren: BMWi, KfW, BASF, Dt. Telekom, Siemens, Daimler, Robert Bosch, Carl Zeiss,
- Laufzeit: 5 Jahre Investitions-, 7 Jahre Desinvestitionsphase
- Fokus: Innovative High-Tech Unternehmen in der Seedphase
- Beteiligungen: bis zu 500 TEUR pro Unternehmen in der Seed-Runde, offene Beteiligung und hybride Mittel
- Coaching-Konzept: Hands-on-Betreuung durch Coaches

(Quelle: <https://www.htgf.de/de/gruender/>)

In welchen Branchen wir investieren

Unsere Leidenschaft ist High-Tech. Wir investieren in Startups in den Bereichen Digital Tech, Industrial Tech, Life Sciences, Chemie und angrenzende Geschäftsfelder.

Zu unseren (ehemaligen) Portfoliounternehmen gehören unter anderem: 6Wunderkinder, MisterSpex, Rigontec, Amal Therapeutics, Next Kraftwerke, Orbital Express (Orbex), Outfittery, IconicLab, Emma, NFON, Immunic, Gracencitrix, KiwiGrid

Unsere Investmentkriterien

Mit dem HTGF IV haben wir nicht nur mehr Geld für Start-ups zur Verfügung, sondern konnten unsere Investmentkriterien weiter vereinfachen.

Dein Unternehmen

- ist ein High-Tech-Startup aus den Bereichen Digital Tech, Industrial Tech, Life Sciences, Chemie oder angrenzenden Geschäftsfeldern
- ist höchstens drei Jahre alt (Handelsregistereintrag oder entsprechendes Äquivalent)
- hat seinen Hauptsitz in Deutschland oder eine deutsche Betriebsstätte, wenn das Unternehmen im europäischen Ausland ansässig ist

Wie wir finanzieren

Wir investieren bis zu 1 Million Euro in der Seedrunde – als Leadinvestor, aber auch gerne zusammen mit Partnern. Diese bringt du mit oder wir sprechen für dich passende Investoren aus unserem Netzwerk an.

Insgesamt können wir über alle Finanzierungsrundern 4 Millionen Euro investieren und wir öffnen Türen. So flossen bisher über 4 Milliarden Euro Kapital externer Investoren in das HTGF-Portfolio.

Bei uns gibt es nicht das eine Finanzierungsmodell. Wir finanzieren flexibel, so wie es für dein Unternehmen passt.

Der Staat muss Start-ups stärker fördern

